

Marketing: Venta Los Activos

¿Qué es marketing?

El marketing es la acción de persuadir y vender su producto o servicio a los clientes. Marketing permite a satisfacer los deseos y necesidades de los clientes.

Las formas de marketing

- Venta de si mismo-empleo, relaciones
- Vender un producto-ropa, libros, computadoras
- Venta de un servicio-limpieza, cocina, reparación de automóviles



Usa tus talentos

¡ Usa sus talentos creativos, productivos, y informativo para encontrar maneras de vender su pasión!

¿Puede convencer a alguien por qué él/ella debe comprar su producto o servicio?

Tormenta de ideas

- Preguntas para hacerse:
 1. ¿Qué clase de talentos tengo?
 2. ¿Puedo usar cualquiera de estos talentos para satisfacer determinadas necesidades o deseos de la gente?
 3. ¿A quién es tu audiencia?
 4. ¿Será rentable?



Ejemplos de pasatiempos

- Artes y oficios
- Música
- Jardinería
- Limpieza
- Cuidado de los animales
- Cuidar a los niños
- Organización de eventos



Como se empieza su propio pequeño negocio

- Pasos básicos:
 1. Cree su identidad (nombre, marca de fábrica)
 2. Crea un plan que resume su negocio.
 3. ¿Cuáles son sus objetivos?
 4. ¿Qué vende?
 5. ¿Dónde obtendrá su material?
 6. ¿A quién va a vender?
 7. ¿Qué responsabilidades tiene usted y otros?

Como se empieza su propio pequeño negocio

- 3. Legalidad:
- Encuentra un abogado o un abogado para ayudar los problemas y temas de negocio legales.
- Obtiene a un contador o asistente financiero para averiguar cuánto dinero que va a costar para empezar su negocio.

Como se empieza su propio pequeño negocio

- 4. Gerencia de las finanzas:
- Se necesita dinero para comenzar su negocio. ¿Dónde puede encontrarlo? (Bancos, gobierno préstamos y subvenciones, familias)
- Planea para los costos.
- Equipo para fabricar y vender su producto.
- Entiende a sus competidores.
 - ¿Por qué es su producto único?

Como se empieza su propio pequeño negocio

- 5. Marcea Su Negocio:
 - Utilizar sitios web y redes sociales para conectar con la gente a través de Internet. Es una gran manera de mostrar y vender sus productos. Son fáciles de hacer. Puede crear páginas web gratis utilizando estos :
 - www.wix.com
 - www.weebly.com
 - www.zoho.com
 - ▶ Sociales Medios:
 - Facebook
 - Twitter
 - LinkedIn
 - Instagram



How to Start Your Own Small Business

- 6. Lanza su negocio
 - Puede utilizar su casa como su oficina.
 - Envía la noticia de su producto a través de la familia, los medios sociales, e-mails, de boca en boca.

Recursos

- Establecer relaciones con gente por el telefono, correo electrónico para consejo. Este es un buena oportunidad para vender su idea y encontrar inversionistas y gente dispuesta a ayudar a que su negocio sea un éxito.
- www.sba.gov
- www.score.com

Professionalism-Attire

- Las impresiones de etiqueta-primer negocio son importantes! Representan a tu negocio, mostrarle a la gente que son serios.
- Se viste profesionalmente
 - Vestido camisa, pantalones, falda, blusa, zapatos
 - No revelar demasiada piel

